

<input type="checkbox"/>	Vorlesung – Schlüsselkompetenzen für das Berufsleben
<input type="checkbox"/>	Modul 1 - Kommunikation im Arbeitsleben
<input type="checkbox"/>	Modul 2 - Präsentations- und Gesprächstechniken
<input type="checkbox"/>	Modul 3 - Vertriebsorganisation und Kundenorientierung
<input type="checkbox"/>	Modul 4 - Rechtsgrundlagen in der Wirtschaft
<input type="checkbox"/>	Modul 5 - Professionelles Projektmanagement in der Wirtschaft
<input type="checkbox"/>	Modul 6 - Berufseinstiegstraining und Persönlichkeitsprofil
<input type="checkbox"/>	Modul 7 - Selbstorganisation für Studium und Arbeit
<input checked="" type="checkbox"/>	Modul 8 - Interkulturelle Kompetenz im Arbeitsalltag

Name: Frau Gnädig
Vorname: Anja



Ausbildung:

- Hochschule für Technik und Wirtschaft Dresden (FH)
Abschluss als Diplom-Kauffrau (FH)
Schwerpunkte Marketing- und Personalmanagement
- Manager Event Organisation für faranto e.V. –
Studenteninitiative der HTW Dresden zur Förderung des Studentenaustausches
- Intercultural Business Trainer / Moderator (IBT/M ®) von Stöger & Partner
- Mitglied bei SIETAR Deutschland (Society for Intercultural Education, Training and Research)

Fachliche Entwicklung:

- Global Business Dimensions, Inc. – U.S.A. (2000 – 2001)
Business Development Representative
(Vertrieb und Geschäftsentwicklung deutscher und nordeuropäischer Kunden im Hardware und Halbleitersegment)
- ORACLE EMEA Limited – Irland (2003 –2005)
Education Sales Representative for Oracle University
(Vertrieb des Trainingsportfolios an deutsche Großkunden)
- ORACLE Deutschland GmbH – Deutschland
2005 – 2007 Sales Representative für International Accounts Sales Group
(Vertrieb an das Kundensegment international agierender Kunden, Schaffung von Synergien und Konsolidierung von Vertriebsstrategien)

Seit 2007 Business Development Manager für die International Accounts Sales Group und Oracle Schweiz (Entwicklung von programmatischen Kampagnen und Marketingmaßnahmen mit dem Ziel der Umsatzsteigerung und Marktwahrnehmung)